

グリーンテックジャパンの強み

グリーンテックジャパン (GT-J) ならではの、強みがあります。

7つの強みをご紹介します

01 難問を解決するためのセールスエンジニア

当社の営業マンは、お客様の最先端の洗浄問題を解決するために、洗浄機開発の技術者として兼務しております。私たちは標準機のカスタマイズによる技術力と提案力が最重要と考えます。ご要望に応じたユーザー仕様をご提案出来れば、安定した操作性やコストパフォーマンスだけでなく、最短で生産ラインへ導入することができます。

02 8年間で3000工場の無料デモ実績

「全国無料デモンストレーション」をはじめから8年が経過しました。私たちのデモスタイルは当初から全く変わっておらず、提案型営業に徹するために一切レンタルはお断りしてきました。その結果、お客様の機密は常に守りながらご担当者様と共に「費用対効果計算」「生産効率化策」「作業環境対策」「インライン案作成」「ノズルマン教育」等、提案に携わせていただき難問を解決してまいりました。



▲デモンストレーションの様子



▲デモンストレーションカー



03 ノズルマン研修プログラム (無料)

洗浄ご担当者様の教育に力を入れております。

- プロの洗浄業者養成プログラム・・・実技研修1日8時間・営業研修1日8時間・現場作業同行 (数日)
- 生産工場向け、洗浄担当者研修プログラム・・・実技研修2時間～4時間

研修内容

- ・実技研修——ドライアイス洗浄基礎知識・取扱説明・安全教育・点検メンテナンス・洗浄実技
- ・営業研修——ドライアイス洗浄基礎知識・営業手法 (提案方法)・見積方法・マーケティング他

- ※25年間のノウハウを全てお教えします。
- ※納品時に研修を実施させていただきます。
- ※ご要望に応じたカリキュラムも対応可能です。
- ※上記の研修時間は、受研修者数により変化します。



▲営業研修

04 安心のメンテナンスサポート

「ドイツ製品」と聞いてご心配されるのは、メンテナンスではないでしょうか。「トップメーカーの歩み」でご紹介の通り、日本で研究・開発しております。グリーンテックジャパンにはドイツのマイスターと呼ばれる最高技術者と同じ知識のマイスターが松阪技術センターに常駐しております。センターではメンテナンス体制が全て整っており、切らすことのない在庫 (洗浄機・部品) と無料の代替機が確保されており、素早く対応出来るようスタンバイしております。ご好評の定期メンテナンスサービスもご利用下さい。



▲メンテナンスの様子

[定期メンテナンスサービスへ](#)

グリーンテックジャパンの強み

05 即納可能

私たちが提案営業後のお客様なら、標準機（カスタマイズ機を除く）の翌日発送も可能です。



🔍 切らす事の無い在庫で即納可能

06 技術革新

私たちは現状に満足することなく、次期ドライアイス洗浄機の開発を続けます。



🔍 開発の様子

07 「洗浄委託サービス」もお受けできます。

工場内の機械設備の保全メンテナンス、工場内や公共施設内の清掃、建物の火災復旧まで プロ仕様のドライアイス洗浄機と高圧特殊コンプレッサー（1.5MPa）で清掃します。全国にまたがるプロの洗浄業者をご紹介します。プロの仕上がりにご期待ください。

[🔍 洗浄委託サービスへ](#)